



## VALG AF ETABLERINGSFORM I TYSKLAND

Tyskland er det vigtigste eksportmarked for danske virksomheder. Med det økonomiske opsving i ryggen har danske virksomheder for alvor fået øjnene op for mulighederne syd for grænsen. Men Tyskland er et stort marked og tyske kunder er krævende.

- Hvordan griber man chancen?
- Hvilke etableringsformer findes i Tyskland?
- Hvad forventer mine kunder og partnere?
- Skal man gå "all in" og etablere et tysk datterselskab?
- Eller er det nok med nogle tyske sælgere?
- Hvad der fordelen ved salg via handelsagenter, forhandlere eller distributører?

Seminaret giver dig et godt indblik i dine muligheder i Tyskland og tyskernes forventninger til dig som udenlandsk partner.

Før og efter arrangementet kan der aftales korte individuelle møder med oplægsholderne for at drøfte dine konkrete udfordringer.

**Seminaret henvender sig** til alle, som til daglig har ansvar for salg i Tyskland, såsom direktører, salgs- og eksportchefer, key account managere mv.

- 12:45 Registrering og velkomst
- 13:00 **Det tyske marked – hvordan griber vi det an?**  
Jana Behlendorf, Vicedirektør, Dansk-Tysk Handelskammer  
*Markedsrammerne, afsætningsmuligheder, omkostninger, administration, distanceledelse etc.*
- 13:30 **Juridiske overvejelser ved valg af etableringsform**  
Dr. Philip Rödiger, Rechtsanwalt Schlawien Partnerschaft  
*Risiko, Markedsføring, synlighed, ledelse*
- 14:15 Pause
- 14:45 **Hvordan finder vi en god tysk medarbejder?**  
Torben Aaskoven, Direktør, Senior Partner, Exact Recruitment  
*Kulturforskelle, lønniveau, dansk eller tysk medarbejder? paypackage*
- 15:30 **Skattemæssige overvejelser ved valg af etableringsform**  
Reinhard Herrmann, Steuerberater og revisor, Dantax  
*Ofte stillede spørgsmål om skat og moms – og anbefalinger*
- 16:15 Afrunding, sandwich og mulighed for individuel sparring
- 16:30 Tak for i dag

**Tid** 7. september 2015  
Kl. 12:45 – 16:30

**Pris** 1.500 kr. ekskl. Moms pr. seminar.  
Medlemmer af Dansk-Tysk Handelskammer og Business Kolding får 20% rabat.

**Sted** Business Kolding  
Akseltorv 8  
6000 Kolding

**Tilmelding** Momme Nommensen  
(mn@handelskammer.dk)

*NB.: Begrænset antal pladser.*

### Partnere



### Arrangører

